

Die bda connectivity GmbH ist ein international tätiger Hersteller von Spezialkabeln im Bereich von Kommunikations- und Netzwerkinfrastrukturen. Als mittelständisches Unternehmen kann sie auf eine 130-jährige Geschichte zurückblicken. Nach der Ausgliederung aus dem bisherigen Verbund, der damit entstandenen Selbstständigkeit und um den wachsenden Anforderungen im Bereich der weltweiten Unternehmenskommunikation gerecht zu werden, suchen wir schnellstmöglich folgende Positionen:

Area-Sales-Manager DACH (m/w/d)

Profil:

- Mehrjährige übergreifende Erfahrung im Vertrieb in einem international im B2B-Bereich tätigen Technologie-Unternehmen
- Für Europa ausgezeichnete Kenntnisse in Englisch, zusätzliche Sprachen von Vorteil
- gute Kenntnisse der gängigen relevanten IT-Tools / Software
- selbstständige, eigenmotivierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft

Aufgaben:

- Gewinnung neuer Distributoren und Vertriebspartner
- Betreuung, Management und Beratung von Bestandskunden, Vertriebspartnern und Distributoren
- Führen von Auftragsverhandlungen sowie Abschluss von Verträgen inkl. Angebotserstellung / -verfolgung bei Direktkunden
- Marktbeobachtung und Einholung von Feedback bei Vertriebspartnern und Kunden als Input für die Produktentwicklung
- Teilnahme an Messen

Leistungen des Unternehmens:

- Attraktive Vergütung
- dynamisches Umfeld
- sehr gutes Betriebsklima
- flexible Arbeitszeiten

Wenn diese Aufgabe Ihr Interesse geweckt hat, senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte per Email an Frau Elke Heint: elke.heint@bda-c.com